

Vermarktungsingenieur für Betonfertigteile Halberstadt

Das Unternehmen | In Halberstadt – der Mitte Deutschlands – gelegen, hat sich die Gesellschaft mit ca. 90 Mitarbeiter*innen als Hersteller für Betonfertigteile, Stützsysteme und Stahlbetonkonstruktionen seit fast 80 Jahren einen Namen gemacht. Eine brandneue und hochmoderne Produktionshalle verbindet modernste Technik mit innovativen Ideen zur Umsetzung von hoch spezialisierten und herausragenden Betonprodukten für eine bundesweite anspruchsvolle Kundschaft im privaten wie öffentlichen Auftraggeber Umfeld.

Das Team | Das Team Vermarktung / Kalkulation ist Bindeglied zwischen den Bereichen: Technisches Büro, Produktion und Montage. Ein Team aus ca. 7-9 Mitarbeiter*innen deckt das Leistungsbild im Bereich: konstruktive Betonfertigteile mit Montagedienstleistungen für den Hoch- und Ingenieurbau, die Infrastruktur, Hochwasserschutz und Umwelttechni; Projektleitung, Kalkulation, kaufmännische Sachbearbeitung sowie Teamassistenz und Sekretariat ab.

Die Position | Wenn Akquisition, Beratung und Vermarktung Ihre Leidenschaft ist und sich durch ein technisch-kaufmännisches (Fach-) Wissen sowie durch hohe Eigenmotivation und -organisation auszeichnen, dann sind Sie der engagierte und kommunikationsstarke Mitarbeiter (w/m/d), der zur fachlichen Verstärkung des Teams als Vermarktungsingenieur (w/m/d) für ein hochmodernes Beton-Fertigteilwerk mit hohem Spezialisierungsgrad eingebunden sein möchte.

Die Aufgabe | Vermarktung von Betonfertigteilen (Schwerpunkt Innendienst gesamtes Bundesgebiet); Neukundengewinnung; Betreuung der Bestandskunden; Be- und Ausarbeitung technischer Anfragen; Projektakquisition und Kundenberatung; Key-Account-Funktion für ausgewählte Großkunden; technische Produktberatung; Kalkulation und Angebotserstellung; Durchführung von Auftragsverhandlungen; Unterstützung bei der Ausarbeitung und Umsetzung von Marketingmaßnahmen; Hauptansprechpartner während der Auftragsabwicklung, Mitarbeit bei diversen Projekten; Unterstützung in den Bereichen Reklamationen und Gewährleistung; sowie Ausarbeitung von Nachtragsangeboten.

Die Anforderung | Studium (Bauingenieurwesen), bautechnische Ausbildung oder ein - dem Aufgabengebiet entsprechend - qualifizierender Werdegang; mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb (idealerweise im Bereich Betonfertigteile bzw. Betonbau und Montagebaustellen); wichtige Eigenschaften: hohe Dienstleistungs- und Vertriebsaffinität, Verhandlungsstärke, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise; gute Microsoft Office Kenntnisse; Bereitschaft zur laufenden Weiterentwicklung; Flexibilität und

Einsatzbereitschaft; selbstständiges Arbeiten, eigeninitiativ und strukturiert; kundenorientiertes Auftreten und Teamgeist sowie sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (mindestens C1).

Das Angebot | eigenständige Arbeit in einer angenehmen Arbeitsatmosphäre mit moderner Technik in einem motivierten jungen, erfahrenen und familiären Team mit persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten (u.a. Teamleitung bis hin zur Vertriebsleitung); ausgeprägte Team-Atmosphäre innerhalb eines inhabergeführten Familienunternehmens; attraktive leistungsorientierte Vergütung (inkl. Pkw, Erfolgsprämie); Unterstützung bei der Wohnraumsuche sowie der Integration in das soziale Umfeld (Kindergartenplatz, Schule, Arbeitsplatz Lebenspartner/in) ist selbstverständlich; Dienstsitz ist Halberstadt; Grund für die Besetzung: Nachfolgeregelung und Neubau einer modernen Umlaufanlage für Massivbauteile ; individuelle gezielte Weiterentwicklung / -bildung Ihrer persönlichen Kompetenzen; Möglichkeit zum mobilen Arbeiten; flexible Arbeitszeit außerhalb der Kernzeit; betriebliche Altersvorsorge; vermögenswirksame Leistungen; Möglichkeit zur Teilnahme an Firmenveranstaltungen sowie Teilhabe an der Gestaltung und Weiterentwicklung von Produkten und Arbeitsprozessen.